INSURANCE Daily

MARTEDÌ 5 OTTOBRE 2021 N. 2026

PRIMO PIANO

# Agcm/Ania, istruttoria chiusa

L'Agcm ha chiuso il procedimento istruttorio avviato nel novembre 2020 nei confronti dell'Ania. Nel mirino era finito il progetto antifrode sviluppato dall'associazione degli assicuratori italiani e che prevede, tra l'altro, la realizzazione di banche dati e lo sviluppo di algoritmi comuni per determinare indicatori del rischio di frode.

Secondo l'Antitrust, vi era il rischio che lo sviluppo di algoritmi comuni potesse influenzare, uniformandole, le scelte delle compagnie in fasi essenziali dell'attività assicurativa e che la condivisione di un'ampia mole di dati potesse agevolare la collusione. L'Agcm temeva inoltre che non sussistessero "sufficienti garanzie di terzietà tali per cui l'attività antifrode potesse essere effettivamente svolta a beneficio di tutti gli stakeholder, con il conseguente rischio, tra gli altri, di una preclusione anticoncorrenziale".

Per risolvere le criticità concorrenziali sollevate, durante il procedimento istruttorio l'Ania ha presentato una serie di impegni che, sottolinea l'Agcm, "consistono in modifiche sostanziali al progetto antifrode comunicato inizialmente, tali da circoscrivere i possibili usi delle banche dati, da prevedere presidi volti a garantirne il corretto utilizzo e da consentire la più ampia adesione al progetto". Per leggere la news completa, clicca qui.

***Beniamino Musto***

IL PUNTO SU...

# Un solo procedimento per il credito risarcitorio

**La Cassazione, con una recente sentenza, ha confermato il proprio orientamento che vieta di avviare più procedimenti frazionando una medesima domanda di risarcimento**

© Luftbildfotograf - Fotolia

*Quid iuris* nel caso in cui un soggetto titolare di più crediti risarcitori contemporaneamente esigibili, e in relazione ai quali non sussista un apprezzabile interesse a richiederne separatamente una tutela giudiziaria, agisca invece per il loro soddisfacimento radicando più procedimenti?

Al quesito, in continuità con il proprio precedente orientamento, ha dato efficace e puntuale risposta la Sezione VI – 3 della Suprema Corte con la sentenza 25413, 20 settembre 2021.

La questione posta all'attenzione dei giudici di legittimità scaturiva in particolare da una vicenda abbastanza semplice: Tizio, coinvolto in un sinistro stradale al quale erano conseguiti sia danni materiali sia danni alla propria persona, incardinava un procedimento giudiziario al fine di ottenere il risarcimento dei primi, radicando poi un successivo procedimento per il ristoro dei secondi.

Conclusosi il giudizio di primo grado avanti al giudice di pace di Brindisi, il quale accoglieva la domanda e condannava la compagnia, in solido con il responsabile civile, al risarcimento dei danni alla persona, l'istituto assicurativo interponeva gravame deducendo la erroneità della sentenza impugnata per ragioni peraltro diverse e che non interessano la presente trattazione.

**UNA SCELTA MOTIVATA DALLA FRETTA DI OTTENERE IL RISTORO DEL DANNO**

Il tribunale di Brindisi, dopo aver officiosamente rilevato la possibile improponibilità della domanda a cagione dell'avvenuto frazionamento del credito risarcitorio da parte di Tizio e provocato il contraddittorio tra le parti, dichiarava appunto l'improponibilità della domanda per le ragioni testé richiamate.

Ricorreva quindi per Cassazione Tizio, censurando la decisione di secondo grado in quanto, per ciò che più interessa, nessuna delle proprie controparti (*rectius* la compagnia assicurativa, essendo il responsabile civile rimasto contumace) aveva eccepito detta improponibilità e rappresentando comunque come l'avvenuta separata e successiva proposizione della domanda attinente il danno a persona fosse (asseritamente) giustificata dalla necessità di ottenere quanto prima il ristoro del danno materiale, senza attendere lo spirare del termine di proponibilità dell'azione attinente il danno fisico così come fissato dall'articolo 148 del Codice delle assicurazioni.

*(continua a pag. 2)*

INSURANCE Daily

MARTEDÌ 5 OTTOBRE 2021 N. 2026

(continua da pag. 1)

La Corte, chiamata a dirimere la questione, dopo averla qualificata come rilevabile *ex officio*, con conseguente "caducazione" della prima parte della censura sollevata dal ricorrente, in conformità al proprio precedente orientamento, dichiara infondato il motivo di ricorso, sul presupposto, mancante nel caso di specie, che la tutela separata di più crediti nei confronti di una medesima parte debitrice è possibile unicamente nel caso in cui gli stessi vengano a esistenza (o siano esigibili) in momenti differenti.

© Mariakray - iStock

**NON SI FRAZIONA SE C'È CONTEMPORANEITÀ NELL'ORIGINE DEI CREDITI**

Diversamente, ed è ciò che è accaduto nel caso sottoposto all'attenzione della Corte, qualora detti crediti siano azionabili in via contemporanea e non vi sia alcun interesse giuridicamente rilevante a una loro tutela separata (nella nostra fattispecie, ad esempio, la mancata decorrenza del termine di novanta giorni di cui all'art. 148 del Cap appare giustificazione abbastanza risibile), la domanda proposta successivamente sarà necessariamente da dichiarare improponibile.

In particolare, prendendo in prestito le parole dei giudici di legittimità, "l'applicazione del principio del divieto di frazionamento processuale del credito, come specificato dalle Sezioni Unite, nella sentenza 23726 del 15 novembre 2007, richiede quale presupposto indefettibile, da un punto di vista logico prima ancora che giuridico, che vi sia un soggetto che, in relazione a uno stesso rapporto obbligatorio, abbia già maturato una pluralità di diritti di credito nei confronti di un certo debitore e che, nonostante ciò, ossia nonostante che i predetti diritti di credito siano già venuti a esistenza nella sfera giuridica del creditore e siano quindi già tutti esigibili, decida egualmente di azionarli non già in unico procedimento giudiziario, bensì in differenti procedimenti, in tal modo aggravando la posizione del debitore che si vedrà condannato al pagamento delle spese di lite non già di un unico giudizio, bensì di una molteplicità di controversi".

*Avv.* ***Jacopo Socci****,*
*Studio THMR Milano*

THMR
STUDIO LEGALE ASSOCIATO
Taurini Hazan Martini Rodolfi

# Partecipa alla prima edizione degli Insurance Connect Awards

Appuntamento per il 30 novembre prossimo a Milano, quando in occasione del decimo compleanno di **Insurance Connect** si terrà la prima edizione degli Insurance Connect Awards, l'assegnazione dei premi alle eccellenze del settore assicurativo. Coinvolto tutto il comparto: dalle compagnie agli intermediari, ma anche i fornitori di servizi, terze parti e gestori del rischio.

Per partecipare alla selezione è necessario inviare la candidatura compilando il form qui. Le candidature e i progetti saranno analizzati da una giuria di esperti, dalla redazione di Insurance Connect e attraverso alcuni sondaggi mirati. La partecipazione è libera e totalmente gratuita, le candidature possono essere presentate dal candidato stesso (autocandidatura) o da una terza parte. La scadenza per la presentazione è il 24 ottobre 2021.

Clicca qui per scaricare il regolamento dettagliato.

Per tutte le info: awards@insuranceconnect.it

INSURANCE Daily

MARTEDÌ 5 OTTOBRE 2021 N. 2026

EVENTI

# La sanità del futuro: tecnologia e assicurazioni

**Un evento di Aida Emilia Romagna, sezione di Aida Italia (Associazione internazionale di diritto delle assicurazioni), in partnership con Insurance Connect, analizzerà l'evoluzione del settore, con un focus sulla responsabilità medica e sulla gestione dei rischi, alla luce del ruolo delle assicurazioni sanitarie per lo sviluppo del sistema**

*Tecnologia e modelli di cura per la sanità del futuro: profili assicurativi e gestione dei rischi*, questo il titolo del convegno organizzato da **Aida Emilia Romagna**, una sezione di **Aida Italia** (Associazione internazionale di diritto delle assicurazioni), che si terrà il prossimo 21 ottobre in presenza presso la *Torre Unipol* di Bologna (via Larga, 8) e in diretta streaming dalla piattaforma di *Cubo*, il museo d'impresa del gruppo **Unipol**. **Insurance Connect** è media partner.

Tanti ospiti, interventi e dibattiti, con al centro l'impiego delle nuove tecnologie nel settore sanitario, come le strumentazioni per il controllo e le diagnosi a distanza, che hanno fatto segnare una crescita poderosa durante l'emergenza sanitaria. Telemedicina, teleassistenza, monitoraggio remoto del paziente favoriscono la prevenzione, la gestione e il contenimento della patologie.

Cambiano i modelli di cura e intervento, attraverso la chirurgia robotica, le protesi di ultima generazione, l'intelligenza artificiale: in questo contesto, cruciale e innovativo appare il ruolo della sanità integrativa.

Nel convegno si analizzerà l'evoluzione del settore, con un focus sulla responsabilità medica e sulla gestione dei rischi, alla luce del ruolo delle assicurazioni sanitarie per lo sviluppo del sistema.

Al termine dell'evento l'associazione assegnerà, come ogni anno, il premio *Aida ER* al miglior saggio su temi relativi al diritto assicurativo.

Per informazioni, registrazione e accreditamento in sede (posti limitati e previa esibizione di green pass): *info@aidaemiliaromagna.it*. Seguirà l'invio del link per l'accesso alla piattaforma.

*Per scaricare il programma, clicca qui.*

CARRIERE

# Due nuove nomine per Agcs

**Stephanie Perrau diventa regional head of liability per la regione Mediterraneo e Africa, Nicolas Lewandowski nuovo head of liability in Francia**

**Allianz Global Corporate & Specialty** (Agcs) ha nominato **Stéphanie Perreau** (nella foto a sinistra) nel ruolo di regional head of liability per la regione Mediterraneo e Africa. Perreau in precedenza era head of liability di Agcs in Francia: a subentrarle in questa funzione è **Nicolas Lewandowski** (nella foto a destra). Perreau, che riporterà direttamente a **Patrick Thiels**, managing director per la regione Mediterraneo e Africa, era stata nominata head of liability per la Francia nel settembre 2020. In Agcs dal 2011 è stata senior liability underwriter di Agcs Francia e practice group leader per la regione Mediterranea per l'industria pesante e manifatturiera. Prima di entrare in Agcs è stata per sette anni senior facultative reinsurance broker in Aon Benfield e liability senior Account Executive in Aon Global.

Lewandowski, entrato in Agcs nel 2012 come senior liability underwriter, ha iniziato la sua carriera assicurativa in Munich Re nel 2007, dove ha ricoperto diverse funzioni.

Commentando entrambe le nomine, Patrick Thiels, managing director per la regione Mediterraneo e Africa, ha sottolineato che "Stéphanie e Nicolas sono ben conosciuti e rispettati nei nostri mercati" e le loro nomine "dimostrano il nostro costante impegno nei confronti di clienti e broker nell'area Mediterraneo e Africa".

**B.M.**

**Insurance Daily**
**Direttore responsabile:** Maria Rosa Alaggio alaggio@insuranceconnect.it
**Editore e Redazione:** Insurance Connect Srl – Via Montepulciano 21 – 20124 Milano
**T:** 02.36768000 **E-mail:** redazione@insuranceconnect.it
Per inserzioni pubblicitarie contattare info@insuranceconnect.it
Supplemento al 5 ottobre di www.insurancetrade.it – Reg. presso Tribunale di Milano, n. 46, 27/01/2012 – ISSN 2385-2577

INSURANCE Daily

MARTEDÌ 5 OTTOBRE 2021 N. 2026

INSURANCE CONNECT TV

## Il rischio amministrativo nelle infrastrutture

Nella realizzazione delle infrastrutture i rischi non riguardano solo le fasi di costruzione e della successiva gestione, ma una parte importante concerne tutta l'attività che conduce all'avvio dei lavori e che ha risvolti prevalentemente nel diritto amministrativo. Ne parla a Insurance Connect TV **Andrea Bullo, avvocato e docente del Master di Cineas in Risk Management delle infrastrutture**.

Il sistema delle infrastrutture italiano va calato in un contesto di competenze, responsabilità e interessi molto granulare, da cui origina una mole di contenziosi. È in questa realtà che faranno ora ingresso gli investimenti previsti dal Pnrr, un'opportunità che rende ancor più necessaria un'accurata pianificazione urbanistica e finanziaria dei progetti.

**GUARDA IL VIDEO INTERVENTO SU WWW.INSURANCECONNECT.TV**

INSURANCE Daily

MARTEDÌ 5 OTTOBRE 2021 N. 2026

XIX Convegno Benpower

# LA SFIDA OLTRE L'EMERGENZA

Dalla pandemia ai cambiamenti climatici, i nuovi scenari dell'assicurazione property

10.30–10.35 **BENVENUTO**
*Maria Carolina Balbusso, Responsabile Marketing e Comunicazione Benpower*

10.35–11.35 **TAVOLA ROTONDA: NUOVE EMERGENZE PROPERTY, SOLUZIONI E PROGETTI INTEGRATI**
Modera: *Maria Rosa Alaggio, Direttore Responsabile Insurance Review*

*Ellen Bertolo, Head of Claims Aon Italia*
*Giuseppe Degradi, Consigliere Aipai*
*Michele Grilli, Responsabile Sinistri Sara*
*Andrea Gualtirolo, Head of Large Property Claims AXA Italia*
*Nicola Mancino, Responsabile Allianz Global Corporate & Specialty*
*Renato Vecchio, Direttore Assicurativo e Risk Management Benpower*

11.35–11.45 **INTERMEZZO: INSURTECH 2021: TREND E VISIONI D'INSIEME**
*Gerardo Di Francesco, Founder & General Secretary Italian Insurtech Association*

11.45–12.45 **TAVOLA ROTONDA: IL PARADIGMA DEL CLIENTE OLTRE L'EMERGENZA, SFIDE E OPPORTUNITÀ**
Modera: *Maria Rosa Alaggio, Direttore Responsabile Insurance Review*

*Marcella Accoto, Southern Region Cluster Claims Manager Chubb Italy*
*Lucio Silvio Casati, Country Head of Risk Engineering Zurich*
*Dario Cincotti, Presidente Cincotti & Company*
*Sergio Ginocchietti, Dirigente Responsabile Liquidazione Property Unipolsai*
*Paolo Iurasek, Vice Presidente Nazionale Anapa Rete ImpresAgenzia*
*Luigi Viganotti, Presidente Acb*

12.45–12.55 **CONCLUSIONI: L'EVOLUZIONE NELL'APPROCCIO ALLA MITIGAZIONE DEL RISCHIO**
*Massimo Michaud, Presidente Cineas*

12.55–13.00 **SALUTI**

**ISCRIVITI GRATUITAMENTE ALL'EVENTO CLICCANDO QUI**

ACB ANAPA CINEAS PER UNA CULTURA DEL RISCHIO ICMQ CERSA INSURANCE CONNECT TV

INSURANCE Daily

MARTEDÌ 5 OTTOBRE 2021 N. 2026

Insurance Connect

# LA FORZA DEGLI INTERMEDIARI

7 OTTOBRE 2021 | 9:00 - 17:00

Palazzo delle Stelline - Corso Magenta, 61 - Milano

Nella ricerca di nuovi modelli di business da parte delle compagnie, gli intermediari si confermano come referente centrale per una relazione di qualità con il cliente e per la proposizione di un'offerta assicurativa evoluta.
Il convegno ha l'obiettivo di definire il valore di un canale distributivo che, tra bisogno di efficienza, di semplificazione, di maggiori competenze e proattività commerciale, è condotto a fare leva su tutti i suoi punti di forza per distinguersi in uno scenario competitivo sempre più complesso.

## Il convegno si propone di analizzare:

- *I punti di forza degli intermediari*
- *Problematiche e nodi da sciogliere per l'evoluzione della categoria*
- *Lo scenario competitivo e il contributo dei diversi canali distributivi*
- *La nuova fisionomia del cliente*
- *Normativa e tutela del cliente: l'importanza della semplificazione*
- *La collaborazione (o competizione) tra canale fisico e canale digitale*
- *Compagnie assicurative e capacità distributiva: quale contributo dagli intermediari?*
- *L'evoluzione del modello distributivo, dalla gestione dei dati alla proattività commerciale*
- *I nuovi parametri del rapporto tra compagnie e intermediari*
- *Formazione e iniziative per l'evoluzione del concetto di consulenza*
- *Tecnologia, servizio e competenze: come distinguersi dal resto del mercato*

## ISCRIVITI ALL'EVENTO CLICCANDO QUI

*Main sponsor*

ALLEANZA ASSICURAZIONI · CGPA europe · Global Assistance · Netlevel web agency & software · prima · QBE · sara ti assicura · SCS CONSULTING *in partnership con* SWG

*Official sponsor*

ACB Associazione Categoria Brokers · AXA · DAS DIFESA LEGALE · FIRST POINT SOLUZIONI INFORMATICHE

INSURANCE Daily

MARTEDÌ 5 OTTOBRE 2021 N. 2026

CONVEGNO

7 OTTOBRE 2021 | 9:00 - 17:00

# LA FORZA DEGLI INTERMEDIARI

## PROGRAMMA

| | |
|---|---|
| 09.00 – 09. 30 | **REGISTRAZIONE** |
| 09.30 – 09. 50 | **QUALE RILEVANZA PER LE RETI AGENZIALI?**<br>*- Alessandra Dragotto, direttore di ricerca di Swg*<br>*- Giorgio Lolli, manager mercato finanza di Scs Consulting* |
| 09.50 – 10. 10 | **TECNOLOGIA E INTERMEDIARI: COME VINCERE LA SFIDA DEL FUTURO**<br>*- Andrea Balestrino, direttore commerciale di Prima Assicurazioni* |
| 10.10 – 10. 30 | **STRATEGIE PER LO SVILUPPO DELLA CAPACITÀ DISTRIBUTIVA**<br>*- Luca Filippone, direttore generale di Reale Mutua*<br>*- Alberto Tosti, direttore generale di Sara Assicurazioni* |
| 10.30 – 10. 50 | **LA CENTRALITÀ DEGLI INTERMEDIARI NEL MODELLO DI SERVIZIO AL CLIENTE**<br>*- Lorenzo Sapigni, direttore generale per l'Italia di Cgpa Europe rappresentanza generale per l'Italia* |
| 10. 50 – 11.10 | **CLIENTI E INTERMEDIARI ALLA RICERCA DI UN'OFFERTA ADEGUATA E COERENTE**<br>*- Antonio Pinto, dirigente di Confconsumatori* |
| 11.10 – 11.30 | *Coffee break* |
| 11. 30 – 12.45 | **Tavola Rotonda – LA TUTELA DEL CLIENTE TRA NORMATIVA E NUOVI SCENARI COMPETITIVI**<br>*- Vincenzo Cirasola, presidente di Anapa Rete ImpresAgenzia*<br>*- Luca Franzi De Luca, presidente di Aiba*<br>*- Claudio Demozzi, presidente di Sna*<br>*- Umberto Guidoni, co-direttore generale di Ania*<br>*- Roberto Novelli, responsabile ufficio segreteria di presidenza e del consiglio di Ivass*<br>*- Luigi Viganotti, presidente di Acb* |
| 12.45 – 13.00 | *Q&A* |
| 13.00 – 14.00 | *Pausa pranzo* |
| 14.00 – 14.20 | **L'EVOLUZIONE DELLA COOPERAZIONE TRA COMPAGNIA E RETE AGENZIALE**<br>*- Michele Colio, head of retail distribution di Zurich Italia*<br>*- Enrico Ulivieri, presidente del gruppo agenti Zurich* |
| 14.20 – 14.40 | **SOLUZIONI PER NUOVI BISOGNI DI PROTEZIONE**<br>*- Vincenzo Latorraca, amministratore delegato di Global Assistance* |
| 14.40 – 15.20 | **Tavola Rotonda – OPERATIVITÀ, GESTIONE DEI DATI, COMPETENZE: COME SONO CAMBIATI GLI INTERMEDIARI?**<br>*- Massimo Agrò, direttore rete agenti di Axa Italia*<br>*- Ennio Busetto, presidente dell'Associazione agenti Allianz*<br>*- Laura Puppato, vice presidente di Agit*<br>*- Enzo Sivori, comitato dei presidenti di Aua* |
| 15.20 – 15.40 | **PREVENDITA E RAPPORTO CON IL CLIENTE, IL SUPPORTO DELLA TECNOLOGIA INNOVATIVA**<br>*- Matteo Tagliabracci, amministratore di Netlevel* |
| 15.40 – 16.00 | **LA GESTIONE DELLA RETE SECONDARIA**<br>*- Dario Piana, presidente del Comitato dei gruppi agenti di Sna*<br>*- Sebastiano Spada, presidente di Ulias* |
| 16.00 – 16.30 | **LA CONSULENZA DI VALORE**<br>*- Michele Anzalone, direttore generale di Area Broker & QZ*<br>*- Roberto Conforti, presidente di Uea*<br>*- Ezio Peroni, responsabile distribution di Alleanza Assicurazioni*<br>*- Angela Rebecchi, general manager, QBE SA/NV, Rappresentanza Generale per l'Italia* |
| 16.30 – 16.50 | **SOCIAL SELLING PER ASSICURATORI**<br>*- Gianluigi Bonanomi, formatore* |
| 16.50 – 17.00 | *Q&A* |
| 17.00 | *Chiusura lavori* |